



📍 73235 Weilheim, DE

Vertriebsingenieur / Technischer Verkaufsberater (m/w/d)

Kennziffer 2020 - 06

FIT FOR FUTURE - die Behringer Gruppe ist führender Anbieter innovativer Sägetechnik sowie von Gussprodukten mit 100-jähriger Tradition. Die Behringer Eisele GmbH stellt Kreissägesysteme her und deckt damit einen bedeutenden Teil des Produktportfolios ab. Derzeit wird ein Team aus knapp 65 Personen in Weilheim und ca. 500 Mitarbeiter weltweit beschäftigt. Unseren Mitarbeitern bieten wir abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem innovativen, international agierenden Familienunternehmen.

Ihre Aufgaben:

- Technische und kaufmännische Bewertung und Bearbeitung von Kundenanfragen
- Ganzheitliche Betreuung unseres internationalen Kundenkreises
- Technische Beratung, Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Terminliche und technische Begleitung der Kundenprojekte
- Proaktive Neukundengewinnung

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder Ausbildung als Techniker (m/w/d) mit entsprechendem kaufm. Background
- Idealerweise bringen Sie Berufserfahrung im Vertriebsumfeld mit
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Hohe Eigenmotivation und Zielorientierung
- Freude am Verkaufen und der technischen Beratung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse sind wünschenswert
- Bereitschaft zu Kunden- und Messebesuchen im In- und Ausland
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Kommunikationsstärke

Wir bieten:

- Kollegiales Betriebsklima bei flachen Hierarchien
- Modernes Arbeitsumfeld unter dem Einsatz neuester Technologien
- Benefits wie z.B. flexible Arbeitszeiten, Altersvorsorge, Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten

**Sie möchten die nächsten 100 Jahre Behringer-Geschichte mit uns gestalten?
Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen unter der Angabe der genannten Kennziffer!**



Behringer Eisele GmbH
Austraße 29
73235 Weilheim
www.behringer.net

Personalabteilung / Herr Daniel Holzäpfel
Tel: 07023 / 9 57 57-16
personal@behringer.net