



KENNZIFFER 2018-05

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Weilheim / Teck suchen wir ab sofort eine/n

Vertriebsingenieur / Technischer Verkaufsberater (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Technische und kaufmännische Bewertung und Bearbeitung von Kundenanfragen
- Ganzheitliche Betreuung unseres internationalen Kundenkreises
- Technische Beratung, Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Terminliche und technische Begleitung der Kundenprojekte
- Proaktive Neukundengewinnung

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium (BA/FH/TH/TU) oder Ausbildung als Techniker (m/w) mit entsprechendem kaufm. Background
- Idealerweise bringen Sie Berufserfahrung im Vertriebsumfeld mit
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Hohe Eigenmotivation und Zielorientierung
- Freude am Verkaufen und der technischen Beratung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse sind wünschenswert
- Bereitschaft zu Kunden- und Messebesuchen im In- und Ausland
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Kommunikationsstärke

BEHRINGER

EISELE

Die **Behringer-Gruppe** ist einer der führenden Anbieter innovativer Sägetechnik sowie Gussprodukten mit Standorten und Vertretungen weltweit. Die Behringer Eisele GmbH stellt Kreissägesysteme her und deckt damit einen bedeutenden Teil unsres Produktportfolios ab.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann freuen wir uns, wenn Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (unter der Angabe der Kennziffer 2018-05) mit Ihrem Gehaltswunsch und den frühestmöglichen Eintrittstermin an folgende Adresse senden:

Behringer Eisele GmbH
Personalabteilung /
Herrn Daniel Holzäpfel
0 70 23 / 9 57 57-16
Austraße 29
73235 Weilheim
personal@behringer.net